МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»

Обнинский институт атомной энергетики -

филиал федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»

(ИАТЭ НИЯУ МИФИ)

ОТДЕЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК (О)

Утверждено на заседании УМС ИАТЭ НИЯУ МИФИ Протокол от 30.08.2022 № 4-8/2022

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

МАРКЕТИНГ ТЕРРИТОРИЙ

название дисциплины

для студентов направления подготовки

38.04.04 Государственное и муниципальное управление

код и название направления подготовки

образовательная программа

Цифровые технологии в государственном и муниципальном управлении

Форма обучения: очная

1. Цель освоения дисциплины

Цель дисциплины — формирование у студентов теоретических знаний в области маркетинга территорий, умений и навыков в применении комплекса маркетинга территории на практике с целью повышения эффективности территориального управления и укрепления конкурентоспособности муниципальных образований, регионов, страны.

2. Задачи освоения дисциплины

Задачи дисциплины:

- ознакомление с теорией маркетинга территории;
- ознакомление с особенностями внешней и внутренней среды территории, изучение комплекса классических маркетинговых средств;
- изучение механизмов сегментации рынка, позиционирования и дифференциации территории;
- ознакомление с деловыми стратегиями территории, методами маркетинга территорий, методами развития и стратегиями улучшения территорий;
- изучение механизмов формирования и продвижения имиджа территории, ознакомление с особенностями брендинга в государственном секторе.

3. Место дисциплины в структуре образовательной программы (далее – OП) магистратуры

Дисциплина реализуется в рамках части, формируемой участниками образовательных отношений, и относится к профессиональному модулю.

Для освоения дисциплины необходимы компетенции, сформированные в рамках изучения следующих дисциплин: Государственно-частное партнерство, Деловой иностранный язык, Методы исследований в экономике и управлении, Правовое обеспечение государственного и муниципального управления, Стратегическое управление территорией инновационного развития

Дисциплины и/или практики, для которых освоение данной дисциплины необходимо как предшествующее: Производственная (профессиональная практика по профилю деятельности).

Дисциплина изучается на 2 курсе в 3 семестре.

4. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

В результате освоения ОП магистратуры обучающийся должен овладеть следующими результатами обучения по дисциплине:

Коды	Наименование	Код и наименование индикатора достижения
компе-	компетенции	компетенции
тенций ПК-5	компетенции Способен к системному анализу эффективности и конкурентоспособности технологий и продукции, включая ядерные и цифровые технологии, на глобальных рынках Способен систематизировать и обобщать информацию, готовить предложения по совершенствованию системы государственного и муниципального управления	жомпетенции 3-ПК-5 Знать: теорию управления, английский язык У-ПК-5 Уметь: описывать бизнес-процессы, проводить презентации, создавать учебнометодические материалы, управлять проектами В-ПК-5 Владеть навыками: определения потребностей и интересов потенциальных клиентов, проведения экономических расчетов окупаемости предложенного варианта черновой концепции, описания состояния аналитических работ в формате отчета 3-ПК-6 Знать: методики оценки деятельности в соответствии с разработанными показателями; сбор, анализ, систематизация, хранение и поддержание в актуальном состоянии информации бизнес-анализа У-ПК-6 Уметь: представлять информацию бизнес-анализа различными способами и в различных форматах для обсуждения с заинтересованными сторонами; применять информационные технологии в объеме, необходимом для целей бизнес-анализа; анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации В-ПК-6 Владеть навыками: оценка текущего состояния организации; выявление, анализ и оценка несоответствия между параметрами текущего и будущего состояний организации; оценка бизнесвозможностей организации, необходимых для
		проведения стратегических изменений в организации

5. Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Вид работы	Количество часов на вид работы:
Контактная работа обучающихся с преподавателем	
Аудиторные занятия (всего)	20
В том числе:	
лекции	4
практические занятия	16
(из них в форме практической подготовки)	(16)
Промежуточная аттестация	
В том числе:	
экзамен	36
Самостоятельная работа обучающихся	
Самостоятельная работа обучающихся (всего)	88
Всего (часы):	144
Всего (зачетные единицы):	4

6. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

6.1. Разделы дисциплины и трудоемкость по видам учебных занятий (в академических часах)

				Виды учебной работы в часах				
№ п/п	Наименование раздела / темы дисциплины	Очн	Очно-заочная форма обуче- ния					
		Лек	Пр	Лаб	Внеауд	CPO		
1	Основы государственной политики регионального развития	1	2			11		
2	Правовые источники регулирования отношений в сфере управления территориальным развитием	1	2			11		
3	Цель, задачи, принципы и основные направления пространственного развития Российской Федерации	1	2			11		
4	Комплексное развитие территорий	1	2			11		
5	Оценка факторов привлекательности территорий	1	2			11		
6	Формирование территориального бренда, маркетинговые коммуникации	1	2			11		
7	Комплекс средств продвижения в маркетинге территорий	1	2			11		
8	Компоненты маркетинга территорий	1	2			11		
	Всего:	8	16			88		

Прим.: Лек – лекции, Пр – практические занятия / семинары, Лаб – лабораторные занятия, Внеауд – внеаудиторная работа, CPO – самостоятельная работа обучающихся

6.2. Содержание дисциплины, структурированное по разделам (темам)

Лекционный курс

	лекционный курс	T
No	Наименование раздела /	Содержание
п/п	темы дисциплины	-
1	Основы государственной политики регионального развития	Современные подходы к пониманию маркетинга территории. Эволюция концепций маркетинга, место потребителя на разных этапах развития территории. Социальноэтический маркетинг — ориентация на общественные ценности партнерство и сотрудничество с потребителем. Маркетинг территории: понятие, особенности, значение для развития территориального образования. Маркетинг и интересы стейкхолдеров. Государственные и муниципальные структуры. Современный маркетинг и концепция рыночной ориентации.
2	Правовые источники регулирования отношений в сфере управления территориальным развитием	Задачи сбалансированного развития регионов. Основные меры, предпринимаемые Правительством РФ по комплексному развитию территорий.
3	Цель, задачи, принципы и основные направления пространственного развития Российской Федерации	Содержание деятельности по стратегическому планированию развития территории: этапы и процесс, особенности стратегического планирования социально-экономического развития регионов. Государственные (муниципальные) активы и основные стратегии территориального маркетинга.
4	Комплексное развитие территорий	Понятие деятельности по комплексному развитию территорий. Стандарты комплексного развития территорий. Комплексное развитие сельских территорий. Комплексное развитие территории и инфраструктуры малых исторических поселений.
5	Оценка факторов привле- кательности территорий	Оценка факторов привлекательности территорий. Государственное (муниципальное) имущество: структура и значение для развития территории. Подходы к анализу для разработки стратегии: SWOT, PEST, SNW, GAP — анализ и др. особенности применения стандартных аналитических методик в государственном и муниципальном управлении.
6	Формирование террито- риального бренда, марке- тинговые коммуникации	Сущность концепции брендинга. Понятие и функции бренда. Ценности бренда. Экономический эффект товарных и корпоративных брендов. Бренд территории как сумма ее корпоративного бренда и имиджа. Составляющие территориального бренда.
7	Комплекс средств про- движения в маркетинге территорий	Маркетинговые коммуникации в территориальном маркетинге. Бюджетирование продвижения территории. Комплекс средств продвижения. Реклама и ее значение, виды рекламы в концепции территориального маркетинга. Особенности выбора рекламного сообщения. Формирование спроса и стимулирование сбыта. РК и его значение в территориальном маркетинге. Особая роль событийного маркетинга в продвижении территории.
8	Компоненты маркетинга территорий	Система государственных и муниципальных предприятий и учреждений, основные сферы их деятельности, преследуемые цели. Государственное (муниципальное) имущество: экономические методы управления.

Практические/семинарские занятия

3.0	П		
No	Наименование раздела /	Содержание	
п/п	темы дисциплины	-	
1	Основы государственной политики регионального развития	Маркетинг, ориентированный на потребителя, - актуальная проблематика и трактовка. Предпосылки маркетинговой ориентации территории: динамика развития и реакция на кризисное состояние	
	Правовые источники ре-	Основные тенденции и проблемы пространственного раз-	
	гулирования отношений в	вития Российской Федерации. Цель пространственного	
,	сфере управления терри-	развития страны. Задачи пространственного развития.	
	ториальным развитием	Приоритеты и принципы пространственного развития.	
3	Цель, задачи, принципы и основные направления пространственного развития Российской Федерации	Оценка эффективности маркетинговых мероприятий. Выработка концепции развития территорий, основные факторы инвестиционной привлекательности. Критерии выбора инвестиционных проектов.	
4	Г оми покачае разритие Примеры российской и международной практики по и		
5	Оценка факторов привле- кательности территорий	Способы выявления конкурентов, их важнейшие характеристики. Анализ в разрезе различных целевых групп потребителей. Сценарный подход и его особенности.	
6	Формирование террито- риального бренда, марке- тинговые коммуникации	Бренд-код, измерения бренда. Неформальные социальные группы и их роль в развитии территорий. Возможности социологических исследований для выявления неформальных социальных групп локализованных на территории. Создание событий, объединяющих население.	
7	Комплекс средств продвижения в маркетинге территорий	Примеры маркетинговых коммуникаций российской и зарубежной практики.	
8	Компоненты маркетинга территорий	Возможности применения маркетинговых инструментов для развития государственных и муниципальных предприятий и учреждений.	

7. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

1. Методические рекомендации по освоению дисциплины «Маркетинг территорий», рассмотрены на заседании отделения социально-экономических наук (O), протокол №1-08/2022 от 29.08.2022.

8. Фонд оценочных средств для проведения текущей и промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

8.1. Связь между формируемыми компетенциями и формами контроля их освоения

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Индикатор достижения компетенции	Наименование оценочного сред- ства текущей и промежуточной аттестации
	Текущая атт	естация, 3 семестр	
1	Основы государственной политики регионального развития	3-ПК-5, У-ПК-5, В-ПК-5, 3- ПК-6, У-ПК-6, В-ПК-6	Устный опрос, те- сты
2	Правовые источники регулирования отношений в сфере управления территориальным развитием	3-ПК-5, У-ПК-5, В-ПК-5, 3- ПК-6, У-ПК-6, В-ПК-6	Устный опрос, те- сты
3	Цель, задачи, принципы и основные направления пространственного развития Российской Федерации	3-ПК-5, У-ПК-5, В-ПК-5, 3- ПК-6, У-ПК-6, В-ПК-6	Устный опрос, те- сты
4	Комплексное развитие территорий	3-ПК-5, У-ПК-5, В-ПК-5, 3- ПК-6, У-ПК-6, В-ПК-6	Устный опрос, те- сты
5	Оценка факторов привлекательности территорий	3-ПК-5, У-ПК-5, В-ПК-5, 3- ПК-6, У-ПК-6, В-ПК-6	Устный опрос, те- сты, эссе
6	Формирование территориального бренда, маркетинговые коммуникации	3-ПК-5, У-ПК-5, В-ПК-5, 3- ПК-6, У-ПК-6, В-ПК-6	Устный опрос, те- сты, эссе
7	Комплекс средств продвижения в маркетинге территорий	3-ПК-5, У-ПК-5, В-ПК-5, 3- ПК-6, У-ПК-6, В-ПК-6	Устный опрос, те- сты, эссе
8	Компоненты маркетинга территорий	3-ПК-5, У-ПК-5, В-ПК-5, 3- ПК-6, У-ПК-6, В-ПК-6	Устный опрос, те- сты, эссе
	Промежуточная	аттестация, 4 семестр	
	Экзамен	3-ПК-5, У-ПК-5, В-ПК-5, 3- ПК-6, У-ПК-6, В-ПК-6	экзаменационные билеты

8.2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков, характеризующие этапы формирования компетенций

Фонд оценочных средств по дисциплине обеспечивает проверку освоения планируемых результатов обучения (компетенций и их индикаторов) посредством мероприятий текущей и промежуточной аттестации по дисциплине.

Оценочные средства приведены в Приложении «Фонд оценочных средств»

8.3. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Итоговая аттестация по дисциплине является интегральным показателем качества теоретических и практических знаний и навыков обучающихся по дис-

циплине и складывается из оценок, полученных в ходе текущего контроля и промежуточной аттестации.

Текущий контроль в семестре проводится с целью обеспечения своевременной обратной связи, для коррекции обучения, активизации самостоятельной работы студентов.

Промежуточная аттестация предназначена для объективного подтверждения и оценивания достигнутых результатов обучения после завершения изучения дисциплины.

Текущий контроль осуществляется два раза в семестр:

- контрольная точка № 1 (КТ № 1) выставляется в электронную ведомость и включает в себя оценку мероприятий текущего контроля по итогам выполнения первых 50% аудиторной и самостоятельной работы обучающегося по разделам / темам учебной дисциплины;
- контрольная точка № 2 (КТ № 2) выставляется в электронную ведомость и включает в себя оценку мероприятий текущего контроля по итогам выполнения вторых 50% аудиторной и самостоятельной работы обучающегося по разделам / темам учебной дисциплины.

Результаты текущей и промежуточной аттестации подводятся по шкале балльно-рейтинговой системы.

Этап рейтинговой системы / Ба		ЛЛ		
Оценочное средство	Минимум*	Максимум		
Текущая аттестация	36	60		
Контрольная точка № 1	18	30		
Устный опрос	3	5		
Тестовые задания	15	25		
Контрольная точка № 2	18	30		
Устный опрос	3	5		
Тестовые задания	9	15		
Эссе	6	10		
Промежуточная аттестация	24	40		
Зачёт	24	40		
Итого по дисциплине	60	100		

^{*} Минимальное количество баллов за оценочное средство – это количество баллов, набранное обучающимся, при котором оценочное средство засчитывается, в противном случае обучающийся должен ликвидировать появившуюся академическую задолженность по текущей или промежуточной аттестации. Минимальное количество баллов за текущую аттестацию, в т. ч. отдельное оценочное средство в ее составе, и промежуточную аттестацию составляет 60% от соответствующих максимальных баллов

Процедура оценивания знаний, умений, владений по дисциплине включает учет успешности по всем видам заявленных оценочных средств.

Устные опросы проводятся на практических занятиях.

По окончании освоения дисциплины проводится промежуточная аттестация в виде зачёта, что позволяет оценить совокупность приобретенных в процессе обучения компетенций. При выставлении итоговой оценки применяется балльно-

рейтинговая система оценки результатов обучения.

Экзамен предназначен для оценки работы обучающегося в течение всего срока изучения дисциплины и призван выявить уровень, прочность и систематичность полученных обучающимся теоретических знаний и умений, способности приводить примеры практического использования знаний (например, применять их в решении практических задач), приобретения навыков самостоятельной работы, развития творческого мышления.

Оценка сформированности компетенций на экзамене для тех обучающихся, которые пропускали занятия и не участвовали в проверке компетенций во время изучения дисциплины, проводится после индивидуального собеседования с преподавателем по пропущенным или не усвоенным обучающимся темам с последующей оценкой самостоятельно усвоенных знаний на экзамене.

8.4. Шкала оценки образовательных достижений

Итоговая аттестация по дисциплине оценивается по 100-балльной шкале и представляет сумму баллов, заработанных студентом при выполнении заданий в рамках текущей и промежуточной аттестации

Сумма бал- лов	Оценка по 4-х балль- ной шкале	Оцен ка ECTS	Требования к уровню освоения учебной дисци- плины
90-100	5- «отлич- но»/ «за- чтено»	A	Оценка «отлично» выставляется студенту, если он глубоко и прочно усвоил программный материал, исчерпывающе, последовательно, четко и логически стройно его излагает, умеет тесно увязывать теорию с практикой, использует в ответе материал монографической литературы
85-89	4 - «xopo-	В	Оценка «хорошо» выставляется студенту, если он
75-84	шо» / «за-	С	твёрдо знает материал, грамотно и по существу излагает его, не допуская существенных неточно-
70-74	чтено»	D	стей в ответе на вопрос
65-69			Оценка «удовлетворительно» выставляется сту-
60-64	3 - «удовлетворительно»/ «зачтено»	Денту, если он имеет знания только основно териала, но не усвоил его деталей, допускае Точности, недостаточно правильные формулки, нарушения логической последовательно изложении программного материала	
0-59	2 - «неудо- влетвори- тельно» / «не зачте- но»	F	Оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, который не знает значительной части программного материала, допускает существенные ошибки. Как правило, оценка «неудовлетворительно» ставится студентам, которые не могут продолжить обучение без дополнительных занятий по соответствующей дисциплине

9. Перечень учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

Лысова, Н.А. Маркетинг территорий: учебник / Лысова Н.А. — М.: Проспект, 2019. - 160 с. - ISBN 978-5-392-28831-1. - Текст: электронный // ЭБС "Консультант студента": [сайт]. - URL: https://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785392288311.html

Маркетинг территорий: учебник и практикум для вузов / О.Н. Жильцова [и др.]; под общей редакцией О.Н. Жильцовой. — М.: Юрайт, 2021. — 262 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-03593-3. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/469045

Логунцова, И.В. Маркетинг территорий: учебник и практикум для вузов / И.В. Логунцова, И.В. Малькова. — М.: Юрайт, 2023. — 163 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09402-2. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/511012

10. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» (далее - сеть «Интернет»), необходимых для освоения дисциплины

https://airko.org/ - Агентство инновационного развития Калужской области https://arbko.ru/ - Агентство развития бизнеса Калужской области https://visit-kaluga.ru/ - Туристический портал Калужской области https://www.marketch.ru/ - Записки маркетолога https://investkaluga.com/ - Инвестиционный портал Калужской области

11. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины «Маркетинг территорий» (рекомендуемый режим и характер учебной работы, в том числе в части выполнения самостоятельной работы) — комплекс рекомендаций и разъяснений, позволяющий обучающимся оптимальным образом организовать процесс изучения как теоретического учебного материала дисциплины, так и подготовки к практическим / семинарским занятиям, в том числе проводимым с использованием активных и интерактивных технологий обучения.

Методические рекомендации для студентов по освоению дисциплины «Маркетинг территорий» включают:

- рекомендации по подготовке и участию в лекционных занятиях;
- рекомендации по подготовке и участию в практических занятиях;
- советы по планированию и организации времени, отведенного на самостоятельную работу по дисциплине;
 - рекомендации по работе с литературой;
- разъяснения по используемым оценочным средствам и балльно-рейтинговой системе;

- разъяснения по процедурам текущего и промежуточного контроля.

12. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)

Использование информационных технологий при осуществлении образовательного процесса по дисциплине осуществляется в соответствии с утвержденным Положением об Электронной информационно-образовательной среде ИАТЭ НИЯУ МИФИ.

Электронная система управления обучением (LMS) используется для реализации образовательных программ при очном, дистанционном и смешенном режиме обучения. Система реализует следующие основные функции:

- 1) создание и управление классами,
- 2) создание курсов;
- 3) организация записи учащихся на курс;
- 4) предоставление доступа к учебным материалам для учащихся;
- 5) публикация заданий для учеников;
- 6) оценка заданий учащихся, проведение тестов и отслеживание прогресса обучения;
 - 7) организация взаимодействия участников образовательного процесса.

Система интегрируется с дополнительными сервисами, обеспечивающими возможность использования таких функций как рабочий календарь, видео связь, многопользовательское редактирование документов, создание форм опросников, интерактивная доска для рисования. Авторизация пользователей в системе осуществляется посредством корпоративных аккаунтов, привязанных к домену oiate.ru.

12.1. Перечень информационных технологий

При осуществлении образовательного процесса по дисциплине используются следующие информационные технологии:

- проведение лекций и практических занятий с использованием слайдпрезентаций;
 - использование текстового редактора Microsoft Word;
 - использование табличного редактора Microsoft Excel;
- организация взаимодействия с обучающимися посредством электронной почты и ЭИОС.

12.2. Перечень программного обеспечения:

- 1. Microsoft Windows 10 Pro для образовательных учреждений.
- 2. Microsoft Office 2010 Professional Plus для образовательных учреждений.

3. Kaspersky Endpoint Security для образовательных учреждений.

12.3. Перечень информационных справочных систем:

Доступ к электронным библиотечным ресурсам и электронной библиотечной системе (ЭБС) осуществляется посредством специальных разделов на официальном сайте ИАТЭ НИЯУ МИФИ. Обеспечен доступ к электронным каталогам библиотеки ИАТЭ НИЯУ МИФИ, а также электронным образовательным ресурсам (ЭИОС), сформированным на основании прямых договоров с правообладателями учебной и учебно-методической литературы, методических пособий:

- 1) Информационные ресурсы Сети Консультант Плюс, www.consultant.ru (информация нормативно-правового характера на основе современных компьютерных и телекоммуникационных технологий);
- 2) Электронно-библиотечная система НИЯУ МИФИ, http://libcatalog.mephi.ru/cgi/irbis64r/cgiirbis_64.exe7C21COM=F&I21DBN=BOOK&Z 21ID=&P21DBN=BOOK;
- 3) ЭБС «Издательства Лань», https://e.lanbook.com/;
- 4) Базы данных «Электронно-библиотечная система elibrary» (ЭБС elibrary);
- 5) Электронно-библиотечная система «Айбукс.py/ibooks.ru», http://ibooks.ru/home.php?routine=bookshelf
- 6) Электронно-библиотечная система «ЭБС ЮРАЙТ», http://urait.ru/.

13. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Лекционные аудитории, оснащенные мультимедийным оборудованием.

14. Иные сведения и (или) материалы

14.1. Перечень образовательных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

№ п/п	Наименование темы дис- циплины	Вид занятий (лекция, семи- нары, практиче- ские занятия)	Коли- чество ак. час.	Наименование активных и интерактивных форм проведения занятий
1	Основы государственной политики регионального развития	лекция / практи- ческое занятие	3	лекция-беседа, диспут, семинар с разбором конкретных ситуа- ций, доклады с презентациями
2	Правовые источники регулирования отношений в сфере управления территориальным развитием	лекция / практи- ческое занятие	3	лекция-беседа, диспут, семинар с разбором конкретных ситуа- ций, доклады с презентациями
3	Цель, задачи, принципы и основные направления пространственного развития Российской Федера-	лекция / практи- ческое занятие	3	лекция-беседа, диспут, семинар с разбором конкретных ситуаций, доклады с презентациями

№ п/п	Наименование темы дис- циплины	Вид занятий (лекция, семи- нары, практиче- ские занятия)	Коли- чество ак. час.	Наименование активных и интерактивных форм проведения занятий
	ции			
4	Комплексное развитие территорий	лекция / практи- ческое занятие	3	лекция-беседа, диспут, семинар с разбором конкретных ситуа- ций, доклады с презентациями
5	Оценка факторов привле- кательности территорий	лекция / практи- ческое занятие	3	лекция-беседа, диспут, семинар с разбором конкретных ситуа- ций, доклады с презентациями
6	Формирование территориального бренда, маркетинговые коммуникации	лекция / практи- ческое занятие	3	лекция-беседа, диспут, семинар с разбором конкретных ситуаций, доклады с презентациями
7	Комплекс средств продвижения в маркетинге территорий	лекция / практи- ческое занятие	3	лекция-беседа, диспут, семинар с разбором конкретных ситуа- ций, доклады с презентациями
8	Компоненты маркетинга территорий	лекция / практи- ческое занятие	3	лекция-беседа, диспут, семинар с разбором конкретных ситуаций, доклады с презентациями

14.2. Формы организации самостоятельной работы обучающихся (темы, выносимые для самостоятельного изучения; вопросы для самоконтроля; типовые задания для самопроверки)

№	Наименование темы дисциплины	Количество	Форма провер-
п/п	панменование темы дисцинатив	ак. ч.	КИ
1	Основы государственной политики регионального	11	Устный опрос,
1	развития	11	тесты
2	Правовые источники регулирования отношений в	11	Устный опрос,
	сфере управления территориальным развитием	11	тесты
3	Цель, задачи, принципы и основные направления	11	Устный опрос,
3	пространственного развития Российской Федерации	11	тесты
4	Комплексное развитие территорий	11	Устный опрос,
		11	тесты
5	Оценка факторов привлекательности территорий	11	Устный опрос,
3		11	тесты, эссе
6	Формирование территориального бренда, маркетин-	11	Устный опрос,
U	говые коммуникации	11	тесты, эссе
7	Комплекс средств продвижения в маркетинге терри-	11	Устный опрос,
_ ′	торий	11	тесты, эссе
8	Компоненты маркетинга территорий	11	Устный опрос,
0		11	тесты, эссе

14.3. Краткий терминологический словарь

Геобренд — сложный комплекс уникальных свойств конкретной территории, сформированных стихийно или же целенаправленно, которые выделяют ее среди других подобных территорий, привлекают на нее дополнительные ресурсы и определяют конкурентные позиции данной территории.

Геобрендинг — стратегия повышения конкурентоспособности территорий (стран, регионов, городов и т.д.), направленная на привлечение инвесторов, предпринимателей, туристов, специалистов, ищущих лучшее место для реализации своих умений и навыков, финансовых, материальных и других ресурсов.

Городская агломерация — группа расположенных относительно близко друг от друга населенных пунктов, объединенных производственными, трудовыми, культурно-бытовыми, рекреационными связями.

Демаркетинг территории — вид маркетинга, направленный на временное или постоянное уменьшение спроса.

Дифференцирование территории — определение ее значимых и уникальных характеристик и их последующее доведение до сознания целевых аудиторий.

Конкурентные преимущества территории — характеристики, которые определяют ее превосходство по какому-либо параметру или параметрам над другими аналогичными территориями в условиях рынка.

Конкуренция территорий — конкуренция за вовлечение социально- экономического, человеческого и природного потенциала этих территорий в мировое экономическое развитие, направленное на обеспечение собственного существования и получение определенных выгод.

Концепция креативной экономики — новое понимание ценностей экономического роста, видение прямой связи между креативностью и социально-экономическим развитием. В креативной экономике первостепенное значение приобретает творческая деятельность и связанные с ней креативные индустрии и продукты. Творческие инновации — суть экономической активности субъектов, представителей особого креативного класса.

Концепция «мягкой силы» — достижение взаимопонимания на основе привлекательности, способность влиять на другие государства, достигать внешнеполитических целей не с помощью применения военной силы, угроз и санкций, а благодаря ценностям гражданского общества и культуре.

Маркетинговая стратегия территории — комплексный документ, направленный на устойчивое и гармоничное развитие территории в долгосрочной перспективе, позволяющий при этом быстро адаптироваться к изменениям внешней и внутренней среды и распределить ограниченные ресурсы.

Маркетинговый анализ — анализ информации, полученной в результате проведения маркетинговых исследований в рамках выполнения задач комплекса маркетинга. Основой маркетингового анализа являются экономикостатистические и прогнозные методы.

Маркетинг территорий (территориальный маркетинг) — 1) теоретическая концепция применимости маркетинга в сфере государственного и муниципального управления; 2) неотъемлемая составляющая современной системы управления развитием и продвижением территории как особого продукта, обладающего ценностью для внутренних и внешних ее потребителей, партнеров, общества в целом, совокупность технологий и инструментов в распоряжении органов власти разного уровня, которые способствуют достижению более высоких результатов функционирования территорий, росту и эффективности использования их ресурсного потенциала, повышению качества жизни населения, созданию привлекательного образа в глазах целевых аудиторий, в конечном итоге — усилению

конкурентоспособности в сфере экономики и политики. В зависимости от вида территории выделяют маркетинг стран, регионов, городов и т.д.; 3) философия управления и стиль управленческого мышления, в наибольшей степени соответствующие системе ценностей социально-этического подхода.

Позиционирование территории — системная деятельность на основе проведенных маркетинговых исследований, которая направлена на то, чтобы потенциальные целевые аудитории узнавали ее и выделяли среди конкурентов.

Ребрендинг территории — процесс создания новой миссии геобренда, обусловленный необходимостью изменения к нему отношений целевых аудиторий или акцентирования культурной, экономической, туристической или иной привлекательности данной территории.

Рейтинг стран — ранжированный список стран, отражающий их сравнительные позиции на основе оценки одной или ряда характеристик.

Сила бренда территории — его способность доминировать в данной категории территориальных продуктов на уровне восприятия, впечатлений целевых аудиторий, сопротивляться внешним и внутренним факторам негативного характера (экономическим, политическим, природным), сохраняя свою привлекательность, воздействовать на потребителей, формируя их предпочтения, лояльность и готовность платить за пользование данной территорией.

Территория — 1) сухопутная и водная поверхности Земли, ее недра и воздушное пространство, а также космос с прочими небесными телами; 2) материальная первооснова любого государства; 3) страны, регионы, муниципальные образования; 4) места жилой и хозяйственной застройки, жилье и нежилые помещения, места отдыха, земля как объект инвестиций.

Территориальное образование — сообщество граждан, населяющее определенную административными границами территорию, обладающую устойчивой системой нормативно-правового и социокультурного регулирования, наименованием и официальными органами.

Ценность территориального бренда — его способность помогать в решении социально-экономических проблем территории, обеспечивать ее привлекательность и приносить доходы, необходимые для дальнейшего развития.

Эффективность маркетинга территорий — соотношение результатов маркетинговых усилий в отношении территории и соответствующих затрат

15. Особенности реализации дисциплины для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья

В соответствии с методическими рекомендациями Минобрнауки РФ (утв. 8 апреля 2014 г. № АК-44/05вн) в курсе предполагается использовать социально-активные и рефлексивные методы обучения, технологии социокультурной реабилитации обучающихся с ОВЗ с целью оказания помощи в установлении полноценных межличностных отношений.

Обучение лиц с ограниченными возможностями здоровья осуществляется с учетом индивидуальных психофизических особенностей, а для инвалидов также в

соответствии с индивидуальной программой реабилитации инвалида.

Для лиц с нарушением слуха возможно предоставление информации визуально (краткий конспект лекций, основная и дополнительная литература), на лекционных и практических занятиях допускается присутствие ассистента, а также сурдопереводчиков и тифлосурдопереводчиков.

Оценка знаний студентов на практических занятиях осуществляется на основе письменных конспектов ответов на вопросы, письменно выполненных практических заданий.

Промежуточная аттестация для лиц с нарушениями слуха проводится в письменной форме, при этом используются общие критерии оценивания. При необходимости, время подготовки на зачёте может быть увеличено.

Для **лиц с нарушением зрения** допускается аудиальное предоставление информации (например, с использованием программ-синтезаторов речи), а так же использование на лекциях звукозаписывающих устройств (диктофонов и т.д.). Допускается присутствие на занятиях ассистента (помощника), оказывающего обучающимся необходимую техническую помощь.

Оценка знаний студентов на семинарских занятиях осуществляется в устной форме (как ответы на вопросы, так и практические задания). При проведении промежуточной аттестации для лиц с нарушением зрения тестирование может быть заменено на устное собеседование по вопросам.

Лица с нарушениями опорно-двигательного аппарата не нуждаются в особых формах предоставления учебных материалов. Однако с учетом состояния здоровья часть занятий может быть реализована дистанционно (при помощи сети «Интернет»). Так, при невозможности посещения лекционного занятия студент может воспользоваться кратким конспектом лекции.

При невозможности посещения практического занятия студент должен предоставить письменный конспект ответов на вопросы, письменно выполненное практическое задание.

Промежуточная аттестация для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата проводится на общих основаниях, при необходимости процедура зачёта может быть реализована дистанционно (например, при помощи программы Яндекс Телемост).

Для этого по договоренности с преподавателем студент в определенное время выходит на связь для проведения процедуры зачёта. В таком случае зачёт сдается в виде собеседования по вопросам (см. формы проведения промежуточной аттестации для лиц с нарушениями зрения). Вопрос и практическое задание выбираются самим преподавателем.

Примечание: Фонды оценочных средств, включающие типовые задания и методы оценки, критерии оценивания, позволяющие оценить результаты освоения данной дисциплины обучающимися с ОВЗ могут входить в состав РПД на правах отдельного документа.

Программу составила:

И.И. Новикова, доцент отделения социально-экономических наук кандидат экономических наук

Рецензенты:

В.А. Осипов, доцент отделения социально-экономических наук кандидат экономических наук, доцент О.С. Медведева, доцент кафедры менеджмента, Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского кандидат экономических наук, доцент

ЛИСТ СОГЛАСОВАНИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

	T
Рабочая программа рассмот-	Руководитель образовательной программы
рена на заседании отделения	«Цифровые технологии в государственном и
социально-экономических	муниципальном управлении»
наук (О)	направления подготовки
(протокол № 1-08/2022	38.04.04 Государственное и муниципальное
от 29.08.2022)	управление
	29 августа 2022 г А.А. Кузнецова
	Начальник отделения
	социально-экономических наук (О)
	29 августа 2022 г А.А. Кузнецова